

AlgoX

AI研修・人材育成サービスご紹介資料



目次

1. AI活用のメリットと課題

2. ご支援概要

3. ご支援実績

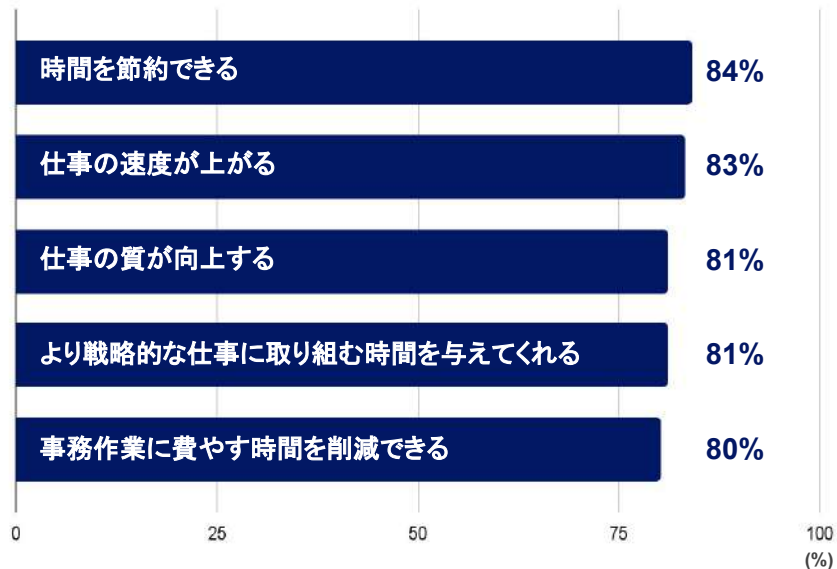
4. ご利用の流れ

5. 会社概要

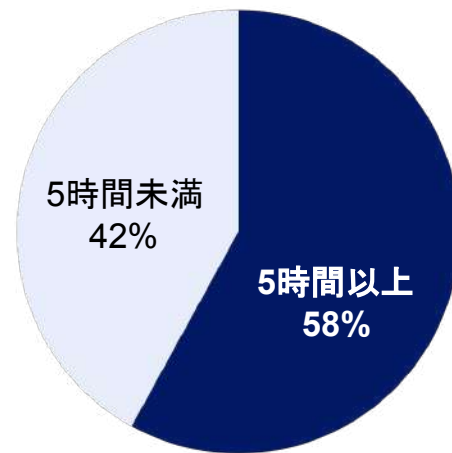
企業の生成AI活用のメリット

生成AIは特に生産性向上の面で明確なメリットを提供し始めており、**利用者の約6割が週5時間以上の工数削減**に成功

生成AIがもたらすメリットとして実感している人の割合 ※



生成AI利用者のうち週5時間以上節約している人の割合 ※



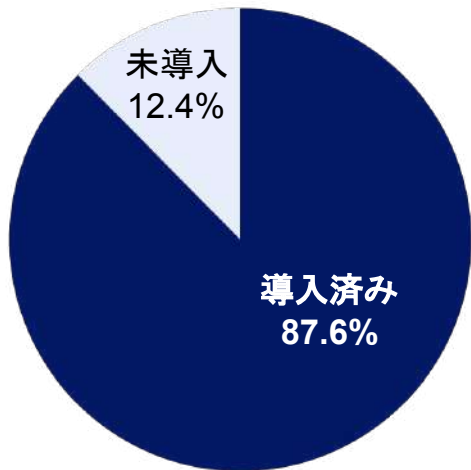
利用者の58%が週に5時間以上の業務工数を削減

日本企業のAI活用の現状

急速な技術進化により直近1~2年で大半の日本企業が導入を進め、幅広い業務でのAI活用が当たり前になりつつある

プライム上場企業の生成AI導入割合 ※

多くの企業でAI活用が進む場面の例



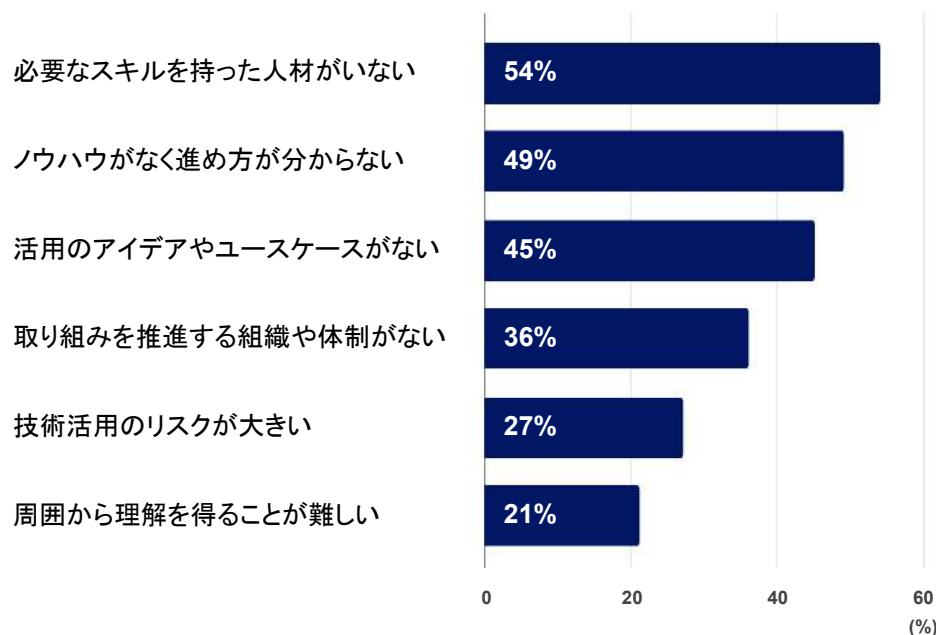
約9割の企業が
生成AIを
既に導入済み



AI活用のユースケース創出に向けて直面する課題

企業のAI活用推進には様々な課題が存在し、社内にAIツールを導入しただけでは、なかなか成果は上がらない

多くの企業がAI活用において直面する課題上位※



AI活用で成果を上げるカギ

理解深化・スキルアップ・利用率向上への
実践機会/成功体験の提供



現場の業務効率化に直結する
自社ならではのユースケースの創出と展開



AI活用全体の推進/組織強化への
自社に最適な方針・計画の策定と実行

目次

1. AI活用のメリットと課題

2. ご支援概要

3. ご支援実績

4. ご利用の流れ

5. 会社概要

解決する課題とアプローチ

AI導入初期～業務/ビジネス変革まで、各ステップで直面するすべての課題をワンストップで解決します

Step1:まずは使えるように



社内の利活用率の低さ

未経験者でも使いこなせるよう
AIの基礎知識から定番の活用方法
まで実践形式で丁寧にレクチャー

Step2:より大きな業務効率化へ



自社に最適なユースケースの不足

業務棚卸し→対象業務選定→業務フ
ロー/プロンプト作成まで伴走し
貴社に最適なユースケースを創出

Step3:業務/ビジネスの変革へ



活用方針・推進計画の欠如

部署/会社全体としての活用方針や組織
強化の策定・実行の進め方までレク
チャー。AI活用全体を強力に推進

カリキュラム

AI活用の基礎～自社業務での活用まで、**演習を中心とした実践型の研修を通じて習得** いただきます

	入門・基礎編	応用編	実践編
ゴール	AIの基本とビジネス活用の インパクトを理解する	各業務を効率化する 実用的なユースケースを習得する	自社の業務や課題に合った ユースケースを創出する
テーマ例	<ul style="list-style-type: none">● 生成AIの基礎知識● AI/生成AIの得意不得意と活用方針● AI/生成AIのビジネスでの活用方法● ChatGPT等の主要サービスの特徴● 代表的なAIツールと使い分け● 企業で活用する際のリスクと対策● 各業界/部門での有力な活用事例● ビジネス活用の進め方の全体像	<ul style="list-style-type: none">● 成果を上げるための考え方と注意点● プロンプトエンジニアリングスキル● 各業務シーンでの活用方法<ul style="list-style-type: none">○ 文章作成での活用方法○ リサーチでの活用方法○ 分析業務での活用方法○ 企画/アイデア出しでの活用方法○ 資料作成での活用方法	<ul style="list-style-type: none">● 業務の棚卸し整理● AIと相性の良い業務の選定● AI活用と相性の良い業務課題抽出● 活用企画案の立案優先度付け● 活用企画案の具体化● AIを含めた業務フローの設計● プロンプトエンジニアリング実践
実施形式例	オンライン/2時間	オンライン/6時間(2時間×3回)	オンライン/2時間

(ご参考)弊社研修でご紹介するユースケースでの業務効率化の例

頻出かつ相性の良い業務でAIを有効活用することで、大幅な業務効率化が可能

対象業務の例	AI活用方法	AI活用前	AI活用後
議事録作成	ツール導入により書き起こし・要約・Todo整理を自動化	30分	→ 5分
文書/サイトの要約・翻訳・校正	AIに対象文書/サイトと依頼事項を伝えると瞬時に対応	15分	→ 5分
サイト/資料のリサーチ・分析	数分で数十のサイトやPDFを横断し重要情報を自動要約	90分	→ 30分
Excel業務	分析方法や関数などをAIに相談し作業を効率化	60分	→ 30分
事業・商品等の企画書作成	コアとなる方針を伝えると企画書の叩き台を瞬時に作成	180分	→ 90分
プレゼン/営業内容・資料の作成	内容/構成の叩き台や改善のアドバイスを瞬時に回答	120分	→ 60分
業務設計・改善案の立案	業務設計や改善案の具体的なアドバイスを瞬時に回答	90分	→ 30分

⋮

各業務で適切にAIを活用することで、1人あたり年間で120時間~240時間の業務時間
(=30万円~60万円分の)削減 が可能。かつこの成果は翌年以降も継続するため、投資対効果は高い

目次

1. AI活用のメリットと課題

2. ご支援概要

3. ご支援実績

4. ご利用の流れ

5. 会社概要

ご支援企業様インタビュー:株式会社ハルメクホールディングス様 [\(インタビュー全文はこちら\)](#)

初回のご支援で好評を頂き、その後全社員約300名に対し研修を実施。翌月から月12時間以上の業務効率化 を実現

お客様の声



執行役員 CHRO
福富 一成様

業務での活用を重視した実践的な内容、研修後の伴走支援の手厚さ、何よりコンサルティングを通じビジネスにおけるAI活用の実用的な知見が豊富である点が、選定の決め手になりました (CHRO 福富様)

受講前はAIは自分の業務に関係ないと思っていたが、多くの場面で活用できることが分かった。研修の教材なども参考にしながら、活用を進めていきたい (ご参加者様)

抱えていた課題

- 業務効率化に向けては、AI活用力の底上げが必要であるとの課題意識
- 消費者向けサービスを展開するため、AI活用に慎重な社員も多く、活用は一部の積極的な社員による限定的なものに留まっていた

ご支援内容

- 利用へのハードルが高い方が多いことから、様々なスクへの考え方や基本的な利用方法から、適宜Q&Aを挟みながら丁寧にレクチャー
- 「これは便利！」という気づきが生まれるよう、各事業部の実業務を想定した、実践演習を多く取り入れた研修を実施

研修後の成果

- 研修後の本研修を他の人におすすめしたいか？というアンケートで、10点満点中9点を記録
- 社長様自ら研修に参加し高評価を頂き、全社員に対する追加の研修実施が決定
- 研修実施の翌月から1人当たり月12時間の業務効率化に成功

ご支援企業様インタビュー:株式会社プライムクロス様 [\(インタビュー全文はこちら\)](#)

実践的なカリキュラムや全社として体制づくりの支援により、翌月から1人あたり月10時間以上の業務効率化 を実現

お客様の声



DXソリューション本部
副本部長
伊藤 海人様

本質的な業務課題解決に向けAI活用をすべきという結果にこだわる姿勢と、会社全体でのAI活用の進め方のガイドや伴走の手厚さが選定の決め手になりました

(伊藤様)

今まではいい回答が得られず利用していなかったが習ったテクニックを使うと、仕事で使える回答が得られて驚いた。今ではほぼ毎日利用しています

(ご参加者様)

抱えていた課題

- ツールの基礎的な操作方法の研修は既に自社で実施済みも、業務への取り込み方やプロンプトの書き方など、本質的なノウハウが浸透せず
- 幅広い社員がAIを使いこなし、生産性を高めるには、それらの知識・スキルを、実践を通じて体系的に習得する必要があった

ご支援内容

- 受講者様の日常業務での活用への落とし込みをテーマとした、業務への取り込み方・プロンプト作成・ツールの選び方等をレクチャー
- 全社としてのAI導入の進め方もガイド・伴走
 - 主要なリスクと対処方法
 - ガイドライン・マニュアルの作成方法 等

研修後の成果

- 研修実施の翌月から、1人当たり月10時間、全社として650時間以上の業務効率化に成功
 - 受講者の95%が、研修内容を実際の業務に活用できると回答
- 社内の業務効率化に加え、自社サービスの提供価値向上に向けたAIを活用の検討も進捗

ご支援企業様インタビュー:株式会社デリースポーツ案内広告社様 [\(インタビュー全文はこちら\)](#)

翌月から1人あたり月10時間以上 の業務効率化を実現。受講社員がリーダーとなり高度なAI活用への取り組みが加速

お客様の声



代表取締役社長 浜田 貴弘様
執行役員 野村 哲平様

他のサービスと異なり、単なる座学にとどまらず **課題解決を起点とする実務に直結する研修内容** である点が選定の決め手となりました。(代表取締役浜田様)

週に数時間単位の工数削減 が実現し、より創造的な業務に時間を振り向けられるようになりました。

(ご参加者様)

抱えていた課題

- 当社の売上目標を達成するためには、従来型の営業スタイルでは限界があり、**一人一人がAIを使いこなす、業務を改革する必要**があった
- 社内に専門的なノウハウがないため、内製化には限界があり、AIの専門家から体系的な知識・スキルを学ぶ必要があった

ご支援内容

- 単なる業務効率化だけでなく、**サービスの質の向上という目標も視野に入れた実践的な演習**を実施
- 研修で習得した知見・ノウハウを全社に広めるためのガイド・伴走支援も提供
 - 全社的にAI活用スキルを浸透させる方法
 - 個別業務の自動化に向けたアドバイス 等

研修後の成果

- 研修実施の翌月から**1人あたり月10時間の業務効率化**に成功
- 社員一人一人の**仕事のスピードが上がり、顧客へのアウトプットの質も向上**
- 全社員が使えるプロンプト集の作成・共有や個別の業務のさらなる自動化など、AIをさらに使いこなして生産性を高めていく取り組みを開始

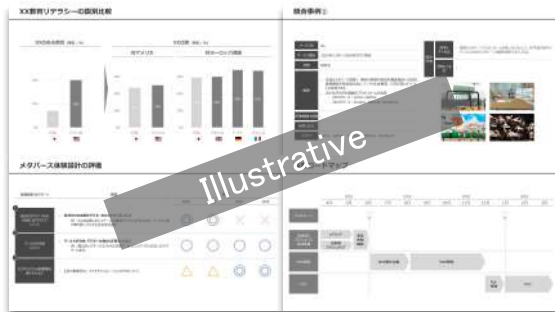
(ご参考)AIコンサルティングのご支援事例

- 時価総額数十兆円等の、幅広い業界の国内トップ企業の実績 を有するチームでご支援させていただきます
- 研修後のコンサルティング・開発も含め、貴社のAI活用のパートナーとして中長期で伴走支援 をさせていただきます

最大手メガバンク様

生成AIを活用したDX推進の全社戦略策定

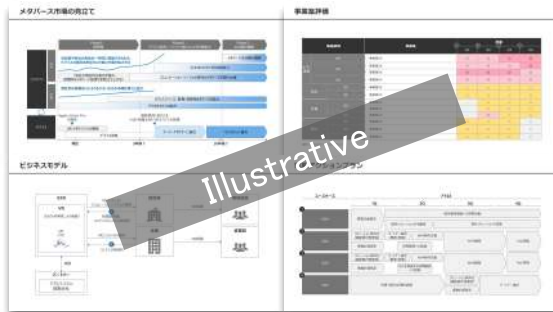
- 市場動向調査・展望予測
- 目指すべき生成AI活用の事業戦略・組織戦略、ロードマップ策定
- 短期アクションプランの策定・伴走



最大手広告代理店様

生成AIの進化を踏まえた中長期戦略策定

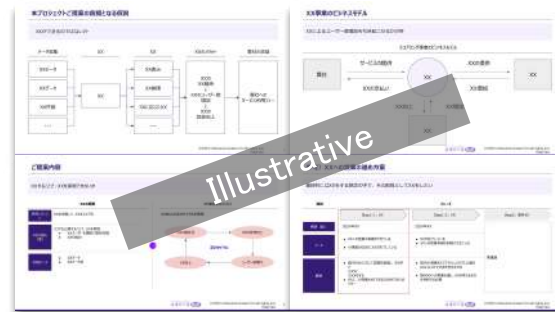
- 技術/市場動向調査・展望予測
- 目指すべき生成AI活用のビジョン・戦略策定
- 短期アクションプランの策定・伴走



最大手電子機器メーカー様

営業業務効率化に向けた独自の生成AIシステム企画・開発・導入支援

- 生成AIで効率化された営業業務設計
- 開発したシステムを活用したPoC推進、現場への導入支援



(ご参考)弊社代表のご紹介

AI×業務効率化のエキスパートである、弊社代表西本が、全企業様への最適な講座を設計・監修 いたします

プロフィール



西本 匠

/Takumi Nishimoto

代表取締役社長

ポストンコンサルティンググループにて、製造T/小売業界等の
数多くの大手企業へのAI活用戦略策定/実行支援に従事

各社での最適なユースケース創出から、社内普及に向けた組織強化変
革まで、豊富な実績・知見を有する

慶應義塾大学卒

AI研修サービスへの想い

2022年のChatGPTのリリース以降、AIは驚異的な進化を遂げ、
エンジニアだけが扱うものから、今では誰もが日常的に使いこなせる、
業務効率化への必須ツールとなりました。

既にプライム上場企業の9割以上がAIシステムを導入するなど、ビジネ
スの現場での活用も、直近1.2年で一気に進んでおり、
私も数多くの企業様をご支援して参りました。

その現場で痛感し続けているのは、「AI活用の成否は、使い手のスキ
ルに大きく左右されてしまう」ということ。
どれだけお金と時間をかけて、戦略を練りシステムを導入しても、社員
の皆様が使いこなせなければ全く意味がありません。

研修後に実際に利活用が進み、業務が効率化されるという成果にコ
ミットし、知識/スキルはもちろん、**実践を通じて各社に合った活用法を
体得**をしていただける研修をお届けします。

経済産業省の定める「DXリテラシー標準(DSS-L)」に認定されています

- 弊社のAI研修サービスは、経済産業省の定める「DXリテラシー標準(DSS-L)」への準拠を認定されています
- 経済産業省と独立行政法人情報処理推進機構の厳正な審査に合格し、国の推奨する信頼できるAI研修 として、政府のリスキリングプラットフォーム等で紹介されています



AI研修・人材育成サービス基本コース

講座一覧 | DXリテラシー標準(DSS-L)

講座申込サイトに移る

学習プランに追加する

講座情報

講座説明 | 受講料・期間、その他

本研修サービスでは、AI活用の基礎から自社業務での活用まで、全額ワークショップ形式での実践を通じて習得いただけます。

- ・AI生成AIの基礎知識・種類・仕組み・得意不得意
- ・生成AIを企業で活用する際のリスクと対策
- ・各業種での生成AIの具体的なユースケース
- ・生成AIの実務への落とし込み方法
- ・社内で普及させるためのロードマップ

詳しい内容につきましては「資料ダウンロードフォーム」よりサービス資料をお申し込みください。

本講座は法人のお客様のみお申込みいただけます。

メディア掲載

- 弊社の取り組みについて数多くのメディア様にて掲載いただいております
- インタビュー記事は [こちらのリンク](#) からお読みいただけますので、ぜひご参照ください



日本経済新聞

経済を、もっとおもしろく。
NEWS PICKS

東洋経済
ONLINE

PRESIDENT
Online

現代ビジネス

時事通信社

財経新聞社

excite.

PRTIMES

JBpress

Web担当者
Forum

ASCII.jp

業界の最先端知見の発信

数多くの企業様へのコンサルティングで培った知見を大学やメディアなど様々な媒体で発信しています

業界団体・大学での講演



雑誌・メディアでの発信



共同イベントの開催



目次

1. AI活用のメリットと課題

2. ご支援概要

3. ご支援実績

4. ご利用の流れ

5. 会社概要

ご支援の流れ

お問い合わせ

[こちらのお問い合わせフォーム](#)にご相談内容をご記入ください。
担当者よりご連絡いたします。

お打ち合わせ

お客様の課題やご要望をヒアリング・ディスカッションさせていただきます。

プランのご提案

お客様に合わせた最適なプランやカリキュラムをご提案いたします。
助成金制度の活用についてもご紹介・サポートさせていただきます。

ご契約・事前準備

契約書の締結後、お客様と連携しながら、AI活用の現状や業務課題等へのより詳細なヒアリングを進め、最適な研修実施に向けた準備を進めてまいります。

研修・アフターフォロー

研修実施後もご要望に応じ、実施報告書作成や今後に向けた推進プランのご提案、AI活用に関するご相談対応などのサポートをさせていただきます。

助成金制度のご紹介

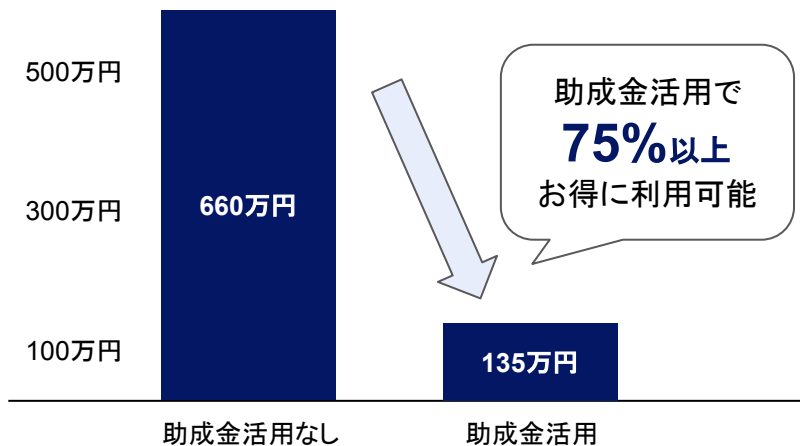
- 弊社サービスは、**最大75%以上お得にご利用いただける国の人材開発助成金** の申請が可能です
- 弊社専属社労士にてサポートをしておりますので、制度や手続き等についてお気軽に[お問い合わせ](#)ください

事業展開等リスキリング支援コース

	大企業	中小企業
経費助成	経費の60%を助成	経費の75%の助成
+		
賃金助成 (1人1時間あたり)	500円	1,000円

※助成金活用の条件は[こちら](#)をご参照ください

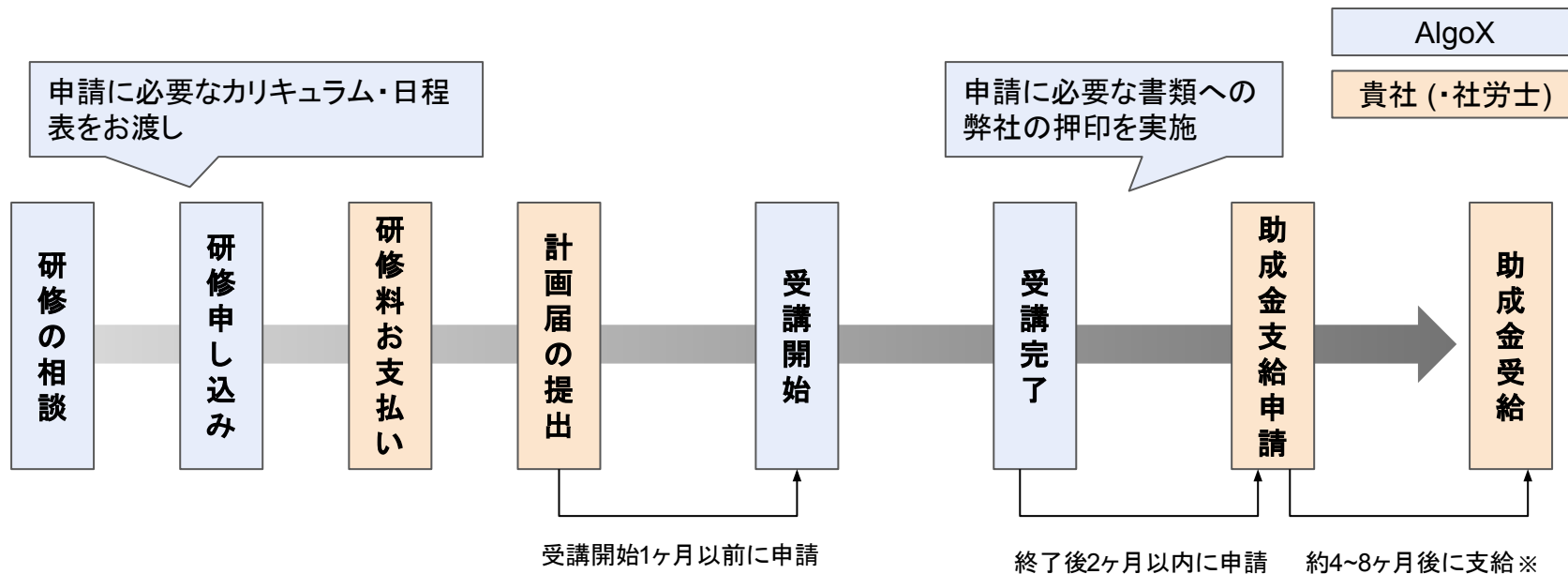
中小企業様の助成金活用例



※中小企業様が30名で10時間のオンライン研修を利用され、事業展開リスキリング支援コースを活用される場合の例です

助成金制度活用の流れ

助成金をご活用される場合は、労働局への事前申請をいただいたのち、研修を開始いたします



※支給時期は各都道府県の労働局の混雑状況等により変動します

目次

1. AI活用のメリットと課題

2. ご支援概要

3. ご支援実績

4. ご利用の流れ

5. 会社概要



AIの可能性を
日本企業の力に変える

会社名	株式会社 AlgoX (アルゴエックス)
事業内容	・AI活用戦略・業務コンサルティング ・AIシステムの開発・導入 / 運用支援 ・デジタル組織開発の戦略策定・AI人材育成
代表取締役	西本 匠
所在地	東京都渋谷区道玄坂 1丁目10番8号 渋谷道玄坂東急ビル 2F
主要取引銀行	・みずほ銀行 ・日本政策金融公庫
会社HP	https://algox.co.jp



西本 匠
/Takumi Nishimoto
代表取締役社長

略歴

ボストンコンサルティンググループにて、製造 / IT / 小売業界等幅広い業界の大手企業様ならびに中央省庁様への AI活用戦略策定 / 実行支援に従事。慶應義塾大学経済学部卒

専門領域

AIを活用した業務効率化推進から新規事業開発までに向けた、戦略策定・開発・導入支援の豊富な知見を有する

展開事業

- 企業のAI活用の支援をすべく、メディア運営・人材育成・コンサル・システム開発の事業を展開
- 各社の課題・ご要望に合わせたオーダーメイドのご支援を、中長期で伴走しながら、一気通貫でご提供

オウンドメディア



- AIを活用したいビジネスパーソン向けメディア
- 年間200万ユーザーを突破し国内最大級の規模を誇る

人材育成 / 研修



- AI活用推進のための組織戦略・計画策定
- AI導入を促す利用環境・ガバナンス構築
- AIスキル向上に向けた研修

コンサルティング



- AI活用の全社/事業戦略策定
- AIを活用した新規事業開発
- AI導入に向けた計画立案・実行支援

システム開発・運用



- AIアプリケーションの開発
- AIによる業務効率化システムの開発
- セキュアな貴社専用のAI利用環境の構築

ご支援スケジュール例

貴社の課題・ご要望に合わせたオーダーメイドのコンサルティング・実行支援を一気通貫でご提供いたします

1・2ヶ月目

3ヶ月目以降

ビルドアップ

- AI/ChatGPTの基礎知識・最新情報のご共有
- ワークショップ等を通じた活用イメージの具体化

活用計画策定

- 貴社の経営/業務課題の棚卸し・整理
- AI/ChatGPT活用方法の幅出し・評価
- プロジェクトのゴール・ロードマップ設計

PoC

- 貴社データ検証
- プロトタイプ設計・開発
- プロトタイプのビジネス/技術視点での評価

本開発

- AI/ChatGPT活用目的・方法の再定義
- 実用システムの設計・開発
- 業務プロセスの再設計/変革支援

運用

- KPIモニタリング
- 改善・進化余地の検討
- 再学習・モデルのチューニング
- 継続的な業務プロセス変革支援

貴社課題に合わせたAI活用支援におけるAlgoXの強み

- AI活用の投資対効果は、各社の課題に合わせた戦略/企画と開発アプローチを策定できるかで決まる
- 数多くの日本を代表する企業様への支援経験を持つエキスパートチームによるオーダーメイドの支援が強み

	戦略/企画立案	開発アプローチ設計	開発・運用	支援の費用対効果
プラットフォーム/ ツール提供企業	×	×	△	活用シーン/機能が決まっており、各社に合わせたカスタマイズは限定的 費用が極めて高額で投資対効果が高いのは国内トップ企業の戦略案件のみ 企画の提案力が弱いため、企画/計画を自社で検討できる一部の企業向き
大手コンサルティング会社	◎	△	△	
AI開発会社	×	○	◎	
AlgoX	◎	◎	◎	
	時価総額数十兆円～数千億円の幅広い業界の日本を代表する企業様へのAI活用戦略/企画立案の支援経験を有するエキスパートによるコンサルティング	戦略/企画立案を通じて、業務・課題を徹底的に理解。加えて自社ツールを提供していないことから、真に各社にとって最も費用対効果の高いアプローチを柔軟に提案	戦略/企画段階から伴走することで、取り組みの意図を詳細にシステムを開発に反映。開発するも現場で役に立たない・使われないという典型的な失敗パターンを防止	各社ならではの経營業務課題を踏まえた質の高いAI戦略/企画と、それを実現する最適なアプローチでの開発/運用の支援により、極めて高い費用対効果でのAI活用を実現

代表取締役社長 西本のご紹介

各業界のリーディングカンパニー様に対しAI活用による業務効率化のから新規事業創出まで豊富なご支援実績を有する



西本 匠

/Takumi Nishimoto

代表取締役社長

ボストンコンサルティンググループにて製造T
業界等の数多くのリーディングカンパニーへの
AI活用戦略策定/実行支援に従事

AIを活用した新規事業創出から社内活用推進
に向けた戦略策定/導入支援まで豊富な実績・
知見を有する

慶應義塾大学経済学部卒業

過去のご支援実績(一部抜粋)

- ・大手広告代理様へのAI/生成AIの普及を見据えた市場動向分析・中長期戦略策定
- ・グローバル大手製薬企業様への生成AIを活用した市場/注力分野等の分析スキームの構築
- ・大手電子機器メーカー様への生成AIを活用した営業活動の効率化の戦略/企画策定・PoC推進
- ・大手IT企業様へのAIを活用した人材領域のマッチングサービスの戦略/企画策定・PoC推進
- ・大手銀行様への事業業務単位での生成AI活用に向けた中長期戦略策定
- ・大手IT企業様へのAIを活用した不動産領域のマッチングサービスの戦略/企画策定・PoC推進
- ・某中央省庁様へのAIの普及を見据えたビジョン・中長期戦略策定
- ・大手製造大手業企業様へのAIを活用したサービス創出の戦略/企画策定・PoC推進 など

得意テーマ

- ・AI/生成AIを活用した業務効率化・DX
- ・AI/生成AIを活用した新規事業創出
- ・先端テクノロジー領域における環境分析や事業仮説構築
- ・デジタルを活用した新規事業策定支援

コンサルティング事業部長 大嶽のご紹介

幅広い業界のリーディングカンパニー様に対し、DX推進/AI活用の戦略立案～実行支援の豊富なご支援経験を有する



大嶽和樹

/Kazuki Otake

コンサルティング事業部長

ポストコンサルティンググループにて、製造IT等の幅広い業界のトップ企業様へのDX推進/AI活用戦略策定・実行支援に従事

全社/事業部単位のDX戦略策定・実行支援から、AI活用を促進する組織人材戦略策定・実行支援まで豊富な実績・知見を有する

早稲田大学法学部・University of Washington
出身

過去のご支援実績(一部抜粋)

- ・大手製造業のAI人材育成/獲得戦略の立案
- ・日系大手IT企業とのAIを活用した新規事業創出/スタートアップ支援の戦略策定
- ・日系大手教育系企業のAI人材育成プログラムの設計・伴走支援
- ・日系大手投資機関のAI人材育成プログラムの設計・伴走支援
- ・大手鉄道会社のAI人材育成/獲得戦略の立案
- ・日系大手AI/教育系企業の東南アジアへの進出戦略の立案
- ・日系大手投資機関との海外への日系企業の進出戦略・支援戦略の立案
- ・政府機関との海外でのAI支援戦略の立案・実行 等

得意テーマ

- ・全社/事業部単位でのDX戦略策定・実行支援
- ・AI活用を促進する組織/人材戦略策定・実行支援
- ・先端テクノロジー領域における環境分析や事業仮説構築

AIソリューション事業部 事業部長 古田のご紹介

幅広い業界の大手企業様への豊富なご支援経験に基づき、現場の業務効率化に繋がる研修を実施いたします



古田 湧介

/Yusuke Furuta

AIソリューション事業部
事業部長

渥美坂井法律事務所の弁護士として国内外の大手企業等の新規事業支援やリーガルサービスを提供

その後AlgoXにて、IT/製造業界等の数多くの大手企業へのAI導入計画策定/実行支援に従事

国内最大級のビジネスパーソン向けAIメディア「AI総研」代表として、600以上の記事を執筆し月間25万人の読者を獲得

一橋大学学部卒業

過去のご支援実績(一部抜粋)

- ・大手IT企業様への生成AI活用計画策定・開発導入支援
- ・大手製造メーカー様への生成AI活用計画策定・実行支援
- ・大手化学メーカー様R&D部門への生成AI活用計画策定・実行支援
- ・大手物流会社様への生成AI活用戦略/計画策定・実行支援
- ・大手メディア会社様への生成AI活用戦略/計画策定・導入支援
- ・大手映像制作会社様への生成AIガイドライン策定及び導入支援
- ・大手印刷会社様への生成AI活用戦略/計画策定・導入支援
- ・大手自動車会社様への生成AI活用戦略/計画策定・導入支援 など

得意テーマ

- ・AIの業務活用に関するリスク・ガバナンスの策定
- ・AI/生成AIを活用した業務効率化・DX
- ・現場の業務効率化を実現するAI活用環境構築
- ・社内のAI活用促進に向けた組織力強化

コンサルタント 岩花のご紹介

AI活用/DX推進に向けた戦略策定・実行支援を通じた、生産性・企業価値の最大化に向けた豊富な経験を有する



岩花 大樹

/Daiki Iwahana

コンサルタント

ポストンコンサルティンググループにて公共政策/エネルギー/ファンド業界等幅広い業界のクライアントに対して、戦略策定実行支援に従事

AI/テクノロジーを活用した事業生産性の向上、企業価値向上を目的とした戦略策定実行支援まで複数の経験を有する

慶應義塾大学総合政策学部卒業

過去のご支援実績(一部抜粋)

AI関連

- ・省庁様向けへの生成AI関連調査事業
- ・大手メディア運用企業様への生成AIの影響を見据えた戦略策定
- ・大手コールセンター企業様へのAIを活用した営業効率の改善支援
- ・大手保険代理店企業様向けへのAIカメラ活用による店舗生産性向上に向けた実行支援 等

DX関連

- ・大手広告制作企業様向けへのDXによる業務改善、最新テクノロジーの動向調査
- ・国内電力会社様向けへのデジタルツールを活用した中長期での販売戦略の戦略策定
- ・省庁様向けへのテクノロジーを活用した組織課題解決に向けた戦略策定
- ・省庁様向けへのスマートシティ実現に向けた調査事業、PMO支援
- ・大手学習塾企業様向けへのDX化による業務効率の改善に向けた戦略策定
- ・大手SIer企業様向けへのDX化による業務改善に向けた戦略策定 など

得意領域

- ・AI/テクノロジーを活用した事業生産性向上に向けた戦略策定/実行支援
- ・AI/テクノロジーを活用した企業価値向上に向けた戦略策定/実行支援 など

リードエンジニア 古賀のご紹介

論文の受賞歴を有するAI分野の豊富なアカデミック知見/技術力と、フルスタックエンジニアとしての開発力を有する



古賀 碧

/Aoi Koga

リードエンジニア

東京工業大学大学院にて、AIの技術研究を専攻し、発表した論文が山下記念研究賞を受賞。

toB/toC向けの大規模アプリケーションのシステム設計・基盤構築・新機能開発の豊富な開発経験を持つ。

AI分野のアカデミック知見技術力に加え、フルスタックエンジニアとしての開発力を有する

東京工業大学大学院卒業

過去の開発・研究実績(一部抜粋)

AI

- ・東京工業大学情報理工学院情報工学系研究室にてCNNを用いたGit上での煩雑なCommitの自動分割の手法・およびツールについて研究。同研究にて2022年度山下記念研究賞を受賞
- ・toB向けの映像解析・自然言語分析システム等の開発

DX

- ・マネーフォワードにて、toB, toC向けの両方で、大規模アプリケーションの開発
- ・オロにて受託開発をメインに、広告分析システムの設計・基盤構築・新機能開発

開発言語

フロントエンド

- ・HTML, CSS, JavaScript, TypeScript, Swift
- ・Next.js, Nuxt.js, Astro(javascriptフレームワーク)

バックエンド

- ・Ruby(Ruby on Rails), Python, PHP, C, C#, Java

その他

- ・AWS, GCP, Docker, Ansible, SQL, Linux, Git, CircleCI, Jenkins,

エンジニア 今枝のご紹介

マーケティング領域へのAI活用を中心にシステム開発/ツール導入の豊富なご支援経験を有する



今枝 拓海

/Takumi Imaeda

エンジニア

AI・DXコンサルティング会社であるH&Kにて、デジタルを活用した業務DXやCRM戦略/設計/構築、国内・外資系エンタープライズ企業へのコンサルティングに従事

その後パーソルホールディングスにて、グループ横断のグループAI戦略/企画/開発ディレクションと大規模CRM/SFA戦略の策定に従事

慶應義塾大学卒業

過去のご支援実績(一部抜粋)

AI関連

- ・パーソルホールディングス株式会社グループ横断AI戦略室にてAI企画・開発PM
- ・ToB企業様へHubSpotを活用したAIエージェント活用業務のAX化支援
- ・大手製造業企業様へのAIを活用した営業企画業務の支援・開発支援 など

DX関連

- ・日系大手通信会社様への営業業務のDX設計・既存システムからのSFAリプレイス支援
- ・日系大手商社様向けのデジタルマーケティングABM戦略/CRM・MA構築支援
- ・日系大手生命保険会社様向けの大規模CRMのリプレイス支援・システム企画
- ・日系大手コンサルティング会社様向けのSFA企画設計・改修計画策定支援
- ・外資系大手製薬企業様へのSFA構築/MAでのセミナー業務設計・開発支援 など

得意テーマ

- ・AI/生成AI企画の要件整理 - PoC計画の策定 - PJディレクション
- ・営業マーケティング領域のDX戦略企画 - システム企画
- ・CRM/MA/SFAの全体設計 - 開発ディレクション
- ・AI駆動開発を活用したPoC開発 - アジャイルプロダクトオーナー兼PM

(ご参考)ご支援事例:最大手メガバンク様 ×生成AI活用全社戦略策定

- 経営視点と生成AI知見に基づき、全社での取組の整理・優先度付けを実施。必要な体制や実現への計画を策定
- 3ヶ月という期間ながら、全社としての戦略から足元必要な取組の整理までを実施しプロジェクトが大きく加速

背景/課題

- 生成AIの進化・普及に伴い、幅広い業務での活用が急務となるなか、社内に知見・経験のある人材が不足
- 全社としての経営戦略と生成AI知見の両面から、活用インパクトを最大化する、戦略・ロードマップ・組織計画を策定する必要

ご支援内容

- 経営視点と生成AIの現時点の実力/今後の進化の見立てに基づき、各部署・業務でのユースケース検討・開発の優先度付けを実施
 - 各ユースケースを、業界のベストプラクティス適用・競争優位性創出に基づいた積極的開発・様子見のつに分類/整理
- 5年後、3年後に向けたロードマップを策定し、必要な組織体制や人材要件/人員数、リソースを算出。実現への計画を策定

成果

- それまで各部署単位で検討されていた生成AI活用が、全社視点で実施され、経営インパクトに直結する計画・リソース配分が実現
- 目指す姿と現時点の業務プロセスや企画開発体制のギャップ、各チームが取り組むべき事項が明確化され、プロジェクト推進が大きく加速



(ご参考)ご支援事例:最大手電子機器メーカー様 ×業務効率化生成AIシステム企画・開発

- 業務課題と投資対効果の高いAI開発の知見に基づき、営業業務効率化向けの独自の生成AIシステムを構築
- 約半年間に渡り、企画立案から開発、現場への導入まで伴走し、AI活用による経営インパクト創出を実現

背景/課題

- 全社での生成AI活用による業務効率化を推進も、一連の取り組みの第一弾として営業関連業務での生成AI活用を検討
- 営業業務への生成AI活用として様々な方法が考えられる中、企画の具体化や独自の生成AIシステム開発の経験や知見が不足し苦戦

ご支援内容

- 現状の営業業務を棚卸した上で、幅広い生成AI活用余地検討、優先度付けを実施
- 一連の生成AIを活用した新たな営業業務のフロー設計、それを実現する、投資対効果の高い生成AIシステムの企画・開発
- 全社展開へ向けたPoCの企画や実施、現場導入まで伴走支援

成果

- 特に経験・知見の浅い若手社員を中心に、営業業務の効率化、提案内容のクオリティの均一化を実現
- クライアント企業の業務実態にあった必要十分なAIシステムの企画・開発により、生成AIへの投資対効果を大幅に向上



(ご参考)支援事例:最大手製造メーカー様×生成AIを活用した新規事業創出スキーム構築

生成AIに独自データや知見を学習させ、クライアント企業様ならではの新規事業案が効率的に創出できる仕組みを構築

背景/課題

- 新規事業創出の経験・知見が乏しく、精度の高い商品企画やビジネスモデルの立案に苦戦
- 都度外部コンサルを起用も、社内に知見が蓄積していかないことも課題に
- 生成AIを活用し精度の高い新規事業立案ができる仕組みの構築を目指されていた

ご支援内容

- 独自の生成AIシステムと人間が分担協力する形での、新規事業創出スキームを構築・現場業務への導入
- 市場調査/分析→アイデア出し→評価→企画のブラッシュアップまでの一連のプロセスを高度化・効率化

成果

- 弊社の新規事業に関するノウハウ、企業が保有する独自データ、アセットや、新規事業戦略の方針等を学習させることで精度を向上
- 新規事業創出のプロセスを効率化期間短縮・精度向上することで、並行して質の高い企画案を検証。精度高い事業創出が可能に



弊社エンジニアのご紹介 (一部抜粋)

AI業界でトップクラスの実績/スキルを有するエンジニアが在籍し、最先端の技術的知見を蓄積しています



古賀 碧 / Aoi Koga

AIエンジニア

Webエンジニア

東京工業大学情報理工学院卒。在学中は、toB向けの映像解析・自然言語分析AIの開発案件に従事。AIの技術研究を専攻し、発表した論文が山下記念研究賞を受賞。フルスタックエンジニアとして、Web/AI開発・基盤構築・新機能開発に関する深い知見を有する。



今枝 拓海 / Takumi Imaeda

AIエンジニア

AIコンサルタント

慶應義塾大学卒。AI・DXコンサルティング会社にて、AI等を活用した業務DXやCRM戦略/設計/構築、国内・外資系エンタープライズ企業へのコンサルティングに従事。パーソルホールディングス株式会社 グループ横断AI戦略室にてAI企画・開発PMを担当。技術・経営の両面に深い知見を有する。



篠田 敬廣 / Yukihiro Shinoda

AIエンジニア

インフラエンジニア

仮想基盤を主とするインフラ基盤構築のプロジェクトマネジメント、アーキテクトの経験に基づくサーバ/NW、バックアップ、セキュリティの幅広い知識を有する。海外のプロンプトハッカソンで入賞するなど生成AIの知見も豊富に持つ。



坂本 強 / Tsuyoshi Sakamoto

AIエンジニア

AIコンサルタント

RFP作成、要件定義、設計、製造、テスト、運用の一連のフェーズの経験があり、幅広い業務の担当実績あり。特に、製造業向けのAI/IoTシステム開発に強みを有する。また、画像解析や数値シミュレーションにも豊富な知見を有する。

数多くのクライアント・パートナー

ご縁をいただいた数多くのクライアント・パートナー企業様と共に、不可能を可能にする挑戦をしています

